



IT-Unternehmertag

Das Netzwerk im IT-Mittelstand

präsentiert

Das M&A Forum 2018 IT-Unternehmens-Kauf-Verkauf-Bewertung in Frankfurt am Main

Fachveranstaltung für IT-Unternehmer

am Dienstag, 24. April 2018, in Frankfurt am Main

Agenda

ab 09:00 Uhr	Begrüßungskaffee
09:30 Uhr	Eröffnung der Veranstaltung und Begrüßung Andreas Barthel, connexa
09:45 Uhr	Auf was es bei einem IT-Unternehmens-zu oder -verkauf wirklich ankommt <ul style="list-style-type: none">• Welche Voraussetzungen müssen IT-Unternehmen erfüllen um erfolgreich ihr Unternehmen zu verkaufen?• Auf was sollten IT-Unternehmen achten, wenn Sie zukaufen wollen?• Was ist ein „Fairer“ Unternehmenswert• Wann ist ein optimaler Verkaufs-Kaufwert zu erzielen – die Voraussetzungen Andreas Barthel, Geschäftsführer connexa Services Europe Ltd.
10.30 Uhr	Diskussion
10:45 Uhr	Kaffeepause
11:00 Uhr	Sichtweise eines strategischen professionellen Käufers (Softwarekonzern) auf mittelständische IT-Unternehmen“ <ul style="list-style-type: none">• Vorstellung TSS und der Softwaremarkt,• Welche Wettbewerber befinden sich auf der Käuferseite mit welchen Interessen?• Strategen, Finanzinvestoren, Industrieholdings, Family Offices• Investmentsstrategien und daraus abgeleitet typisierte Business Cases der verschiedenen Käufer• Grundsätzliche Vorgehensweise und Bewertungsverfahren, Working Capital – Cash / Debt Free Bewertung Alexander Brendecke, Manager Business Development and M&A Total Specific Solutions (Member of Constellation Software Inc.)
12.00 Uhr	Diskussion
12:20 Uhr	Mittagspause

14:00 Uhr	<p>Strategische Zukäufe aus Sicht des IT-Mittelstandes - Branchensoftwarehaus</p> <ul style="list-style-type: none"> • Was sind die wichtigsten Kriterien für den Käufer? • Realismus von Kaufpreisforderungen (Lebenswerk!) und Wege zur Einigung • Chancen und Risiken in der Integrationsphase • Zukäufe im mittelständischen internationalen Umfeld (5 Beispiele) <p>Michael Schmitz, Geschäftsführer best way consulting GmbH</p>
14:50 Uhr	Diskussion
15:00 Uhr	Kaffeepause
15:30 Uhr	<p>Erfolgreicher strategischer Verkauf des start-up`s mit System – ein IT-Unternehmer berichtet</p> <ul style="list-style-type: none"> • Entwicklung eines start-up`s im cloud Business • Strategischer Verkauf des start-up`s mit System • Was sollten IT-Unternehmer bei hohen earn-outs berücksichtigen? • Übergang vom start-up zum zur Konzerntochter – Erfahrungen <p>Thimo Groneberg, Geschäftsführer busymouse GmbH</p>
16:15 Uhr	Diskussion
16:30 Uhr	Podiumsdiskussion
16:45 Uhr	Schlusswort
bis 17:00 Uhr	Ende der Veranstaltung



IT-Unternehmertag
Das Netzwerk im IT-Mittelstand

Die Referenten



Michael Schmitz

Geschäftsführer best way consulting GmbH

Herr Schmitz war langjähriger Geschäftsführer in der Compugroup und auch für Unternehmensakquisitionen verantwortlich



Thimo Groneberg

Geschäftsführer busymouse GmbH

Herr Groneberg ist Mitgründer der busymouse GmbH und war für den Unternehmensverkaufsprozess verantwortlich



Alexander Brendecke

**Manager Business Development
and M&A Total Specific Solutions**

(Member of Constellation Software Inc.)



Andreas Barthel

Geschäftsführer der connexa

Sachverständiger für Bewertung von IT-Unternehmen. M&A-Berater und für Coach für IT-Unternehmer

Rückantwort

Zur Fachveranstaltung für IT-Unternehmer
am Dienstag, 24. April 2018, im in Frankfurt am Main
zum Thema:

„Das M&A Forum 2018 IT-Unternehmens-Kauf-Verkauf-Bewertung in Frankfurt am Main“

melde ich mich hiermit verbindlich an:

Vor- und Zuname

Firma

Telefon

Straße

Email

PLZ/Ort

Datum **Unterschrift**

- Mitglied im Bundesverband IT-Mittelstand e.V.
(falls zutreffend bitte ankreuzen)

Die Teilnahmegebühr beträgt pro Person 990,00 € zuzüglich MwSt. Darin enthalten sind die Kaffeepausen, alle Getränke und das Mittagessen. Für Mitglieder des Bundesverband IT-Mittelstand e.V. (bitmi) reduziert sich die Gebühr auf netto 900,00 €.

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Reservierungsbestätigung und die genaue Anschrift des Veranstaltungshotels.

Bitte beachten Sie: Die Teilnahme an der Veranstaltung ist nur möglich, wenn die Teilnahmegebühr bis zum Veranstaltungstermin bezahlt wurde. Hierfür erhalten Sie rechtzeitig eine separate Rechnung zugeschickt.

Eine Stornierung der Teilnahme ist kostenfrei nur bis 4 Wochen vor der Veranstaltung möglich. Sie können jederzeit einen Ersatzteilnehmer benennen. Bei späteren Absagen oder Nichterscheinen wird die volle Teilnahmegebühr berechnet.