Unternehmer Mittelständischer Softwarehäuser, Systemhäuser, Projektunternehmen und IT-Unternehmen

connexxa Services Europe Ltd.

Pöhnl & Schottler
Sales-Training und -Management

Der 8. IT-Unternehmertag

„Wie überwindet man kritische Unternehmensgrößen und Situationen in der IT-Branche“

Fachveranstaltung für IT-Unternehmer

am Dienstag, 24. Januar 2017, in Frankfurt am Main

Agenda

09:00 Uhr	Begrüßungskaffee
09:25 Uhr	Eröffnung der Veranstaltung und Begrüßung Jürgen Penth, Geschäftsführer der SPECTRUM IT-PROV GmbH
09:35 Uhr	„Chancen für IT-Unternehmen durch Netzwerke“ Dr. Oliver Grün, Präsident des BITMi e.V. und Vorstandsvorsitzender der Grün AG
09:50 Uhr	„Die Unternehmens-Bewertung in der IT – was wirklich zählt“ • Bewertungskriterien und Methoden und ihre Auswirkungen • Bewertung von Software-Assets und die strategischen Aspekte Andreas Barthel, Geschäftsführer der connexxa
10.20 Uhr	Diskussion
10:35 Uhr	Kaffeepause
10:55 Uhr	„Als Mittelständler bestehen gegen große Mitbewerber“ • PPS für Maschinen- und Anlagenbauer • Von 0 auf 60 in einem schwierigen Markt Brigitta Schrempp, Geschäftsführende Gesellschafterin der schrempp-edv GmbH
11:25 Uhr	Diskussion
11:40 Uhr	„Von 0 auf 350+ MA als Individualentwickler“ • Agiles Management im Wachstum • Welche Wachstumsschmerzen auf welchen Entwicklungsstufen haben wir erlebt? Rainer Vehns, Vorstand der codecentric AG
12:10 Uhr	Diskussion
12:25 Uhr	Mittagspause

13:45 Uhr	„Der erfolgreiche Change vom Projekthaus zum Softwareunternehmen“ • Warum es sich lohnt, sich aus dem Projektgeschäft zu verabschieden • Industrie 4.0-Lösungen in der Cloud – Marktzugang für IT-Unternehmen Siegfried Wagner, Geschäftsführender Gesellschafter der IN-GmbH
14:15 Uhr	Diskussion
14:30 Uhr	„Herausforderung Marketing: Mit wenig Ressourcen viel erreichen“ • Mit „Marketing Automation“-Methoden effizient und erfolgreich digital vertreiben • Der optimale Einsatz zur Neukundengewinnung in der IT – online + automatisiert Alexandra Sobek-Wagenbach, Geschäftsführerin der sobek agency
15:00 Uhr	Diskussion
15:15 Uhr	Kaffeepause
15:45 Uhr	„Der BISG als Business Enabler“ Rodney Wiedemann, Geschäftsführer des BISG e.V.
16:00 Uhr	„Kritische Situationen: Wo der Vertrieb in der IT-Branche härter wird“ • Die 4 Faktoren, die dafür verantwortlich sind und die Folgen • Die 4 Lösungen – Wie Sie damit erfolgreich umgehen Alexander Pöhnl, Geschäftsführender Gesellschafter von Pöhnl & Schottler
16:30 Uhr	Diskussion
16:45 Uhr	Schlusswort
17:00 Uhr	Get together

Moderator

Dipl.-Wirtsch.-Ing.
Jürgen Penth,
Geschäftsführer der SPECTRUM IT PROV GmbH, Stuttgart

Keynote-Speaker

Dipl.-Ing.
Dr. Oliver Grün
Präsident des Bundesverbandes IT-Mittelstand e.V., und Vorstandsvorsitzender der Grün AG, Aachen

Dipl.-Soz. Päd. (FH)
Rodney Wiedemann
Geschäftsführer des Bundesfachverbandes der IT-Sachverständigen und –Gutachter e.V. (BISG), Ladenburg

Unternehmer Mittelständischer Softwarehäuser, Systemhäuser, Projektunternehmen und IT-Unternehmen

connexxa Services Europe Ltd.

Pöhnl & Schottler
Sales-Training und -Management

Die Referenten

Dipl.-Kfm.
Andreas Barthel,
Geschäftsführer der connexxa Services Europe Ltd.,
Frankfurt am Main

Dipl.-Ing. (FH)
Siegfried Wagner,
Geschäftsführender Gesellschafter der IN-GmbH,
Konstanz

Brigitta Schrempp,
Geschäftsführende Gesellschafterin der schrempp edv GmbH,
Lahr (Schwarzwald)

Dipl.-Bw. (FH)
Alexandra Sobek-Wagenbach
Geschäftsführerin der sobek agency GbR,
Karlsruhe

Dipl.-Ing. (BA)
Rainer Vehns,
Vorstand der codecentric AG,
Solingen

Wirtschaftsjurist
Alexander Pöhnl,
Geschäftsführender Gesellschafter der Pöhnl & Schottler GbR,
Frankfurt am Main

Rückantwort

Zur Fachveranstaltung für IT-Unternehmer am Dienstag, 24. Januar 2017, im relexa hotel in Frankfurt am Main zum Thema:

„Wie überwindet man kritische Unternehmensgrößen und Situationen in der IT-Branche“

(Dieses PDF-Formular können Sie auch direkt an Ihrem Computer ausfüllen)

melde ich mich hiermit verbindlich an:

_____
Vor- und Zuname

_____
Vor- und Zuname

_____
Datum Unterschrift

_____
Firma

_____
Strasse

_____
PLZ/Ort

_____
Telefon

_____
E-Mail

Die Teilnahmegebühr beträgt pro Person 250,00 € zuzüglich MwSt. Darin enthalten sind die Kaffeepausen, alle Getränke und das Mittagessen.

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Reservierungsbestätigung und die genaue Anschrift des Veranstaltungshotels.

Bitte beachten Sie: Die Teilnahme an der Veranstaltung ist nur möglich, wenn die Teilnahmegebühr bis zum Veranstaltungstermin bezahlt wurde.

Pöhnl & Schottler GbR – Sales Training und -Management – Berner Str. 79 – D-60437 Frankfurt
Tel.: +49 69 90 50 944-0, Fax: +49 69 90 50 944-29, e-Mail: info@ps-sales-training.de